



دورة مهارات التجارة الإلكترونية



تعريف بالبرنامج مهارات التجارة الالكترونية

دورة تدريبية شاملة مختصة بموضوعات التجارة الالكترونية، تمكنك الدورة من امتلاك مهارات وأسرار إدارة وتسويق المتاجر الإلكترونية وتعرفك على طرق كسب المزيد من العملاء والأرباح وتشغيل المتاجر الرقمية وتحسين نتائجها وتساعدك على فهم الطرق والتكتيكات التي تزيد من فاعلية متجرك الإلكتروني وتدعم نشاطك التجاري.

ستتمكن من خلال هذه الدورة من الدخول في عالم ريادة الأعمال وتحقيق دخل إضافي من خلال التجارة الإلكترونية، حيث ستتعلم كيفية تحديد المنتجات القابلة للتسويق وطريقة إنشاء متجر إلكتروني وبناء استراتيجية تسويقية ناجحة لزيادة عدد الزيارات والمبيعات.





الهدف العام للبرنامج التدريبي

اكتساب المدرب أهم المعارف والمهارات في
التجارة الالكترونية وفق خطط ومهارات عالية الاداء
ليكون قادراً على إدارة و تشغيل المتاجر
الالكترونية.

سيتمكن المتدرب في نهاية الدورة التدريبية من أن:

- 1 يعرف اساسيات التجارة الالكترونية .
- 2 يعدد انواع المشاريع التقنية بالتجارة الالكترونية.
- 3 ينظم العمل ومتابعته بأعلى معايير الجودة.

- 4 يدير الانظمة المتقدمة لمبيعات والمشتريات.
- 6 ينفذ فن اختيار المنتج وطريقة التوسع ونمو المنشأة .
- 8 يشرح طريقة بناء فريق العمل واهم اساسيات اختياره.
- 10 يحدد ويدرس وسيلة البيع او التشغيل وتكاليفها.

- 5 يفهم طرق التفاوض مع الموردين ونجاح العلاقات .
- 7 يعرف وسائل البيع ومزاياها وعيوبها محليا ودولياً.
- 9 يعرف المهارات اللازمة لادارة تكاليف المشروع.
- 11 يفهم متى يكون الطلب للمستثمرين وماهي الامور التي يجب جاهزيتها.





1 يكون المتدرب قادر علي معرفة إدارة المتاجر الالكترونية وإدارة عمليات البيع.

2 يكون الطالب قادر علي إدارة اي مشروع تجاري اون لاین بالطريقة الصحيحة

3 يكون الطالب قادر علي معرفة الايجابيات والسلبيات والمخاطر المحتملة التي تواجهه اثناء المشروع

4 يكون الطالب قادر علي معرفة اهمية العمل أون لاین وتكوين بيزنس خاص من خلال التجارة الالكترونية

5 يكون الطالب قادر علي معرفة المهام والاستراتيجيات التي يتبعها بعد انشاء المتجر واهمية كل الوظائف

6 يكون الطالب قادر علي التحكم بالمتجر وتسغيل الاشخاص المناسبين لادارة عملية البيع.

المخرجات المتوقعة



اليوم الأول

- أساسيات التجارة الإلكترونية
- أنواع المشاريع التقنية وتعريفها
- أدوات العمل بمهارات متقدمة
- إدارة الانظمة المتقدمة لاقسام المنشأة

اليوم الثاني

- ادارة الموردين وبناء العلاقات
- طريقة اختيار المنتج بدقة
- اختيار قناة البيع
- بناء فريق العمل
- طريق الاستثمار للمشاريع

محاوور البرنامج

اليوم الثالث

- طريقة الشراء من الموردين
- طريقة فرز المنتجات بعناية
- طريقة تحديد الاسعار
- تطبيق عملي لمهارات التجارة الإلكترونية
- المكتسبة
- مناقشة عامة

تقييم وآراء المشاركين



سمعت كثير عن هذا النظام وأسعى
لإتقانه وهذه أولى الخطوات! اشتركت
بالتدريب وبانتظار البدء.

5/5 ★★★★★



تدريب مرة احترافي، شروحات بسيطة
ومفهومة تناسب كل المستويات.

5/5 ★★★★★



شكراً على التدريب الرائع، اكتسبت
مهارات أول مرة أعرفها وبانتظار الدورة
المتقدمة للاختصاص

5/5 ★★★★★

أهم التساؤلات عن التدريب

قيمة الاشتراك
قيمة الاشتراك بعد الخصم
199 ريال سعودي



مدة التدريب



3 أيام تدريبية
15 ساعة تدريبية

رقم التواصل

+966 59 458 5984



البريد الإلكتروني

info@edumeterksa.com



رابط الدورة

[/https://edumeterksa.com](https://edumeterksa.com)



edumeterksa.com

أدوات المتدرب



جهاز كمبيوتر أو لوحي

zoom تحميل تطبيق التدريب زوم

اتصال جيد بالإنترنت

الاعتماد أو توثيق الشهادات؟



يحصل المتدرب في نهاية الدورة على شهادة
معتمدة من المؤسسة العامة للتدريب
لابد من حضور نسبة 60 بالمائة من البرنامج
في البث المباشر

ما هو مكان التدريب؟



التدريب عن بعد عبر منصات زوم

zoom

آلية التدريب



الدورة بث مباشر ويتم تسجيلها للمراجعة
ويمكن للمتدرب الحصول على نسخة من
التدريب للاطلاع مدى الحياة

رقم الاعتماد

11747181



المركز الوطني
للتعليم الإلكتروني
National eLearning Center



المؤسسة العامة للتدريب التقني والمهني
Technical and Vocational Training Corporation



معتمدة من :

adu
Meter

دليل السداد

مصرف الراجحي
Al Rajhi Bank



رقم الحساب

622608010783254

رقم الآيبان

SA1780000622608010783254



Thank
you

شَكَرًا
لَكَ